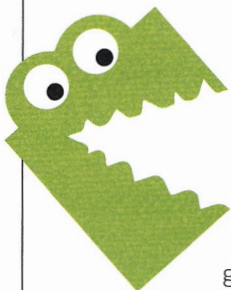


SCHNAPP SIE DIR!



Folgende Situationen dürften etwa Sales- und PR-Experten bekannt vorkommen: Im Arbeitsalltag fehlen von potenziellen Kunden oft die Kontaktdaten der richtigen Ansprechpartner.

Häufig werden auch auf XING respektive LinkedIn interessante Kontakte entdeckt, die zusammen mit den Firmendaten im Customer Relationship System (CRM) abzuspeichern sind. Wer sich nun stundenlange Recherche im Netz oder nervige Tipparbeit ersparen will, dem bietet der SnapADDY Grabber eine effiziente Lösung. Mit dem Vertriebs-tool lassen sich passende Ansprechpartner zu einzelnen Firmen aus dem Web oder einem Businessnetzwerk vorschlagen und ins eigene CRM importieren. Ergänzend zur Browser-version gibt es auch eine SnapADDY-App, die mit einem praktischen Visitenkarten-Scanner neue Kontakte direkt im CRM anlegen kann. **snapaddy.com**